



Curriculum Vitae Europass

Información personal

Apellido(s) / Nombre(s) **MAIER Jorge Pedro**

Dirección Quintana 3931. Olivos. Buenos Aires.

Teléfono 0054 9 1127148076

Skype Jorgepedromaier

Correo(s) electrónico(s) maierjorgepedro@gmail.com
laconsultingjpm@gmail.com

Nacionalidad Argentino Alemán

Fecha de nacimiento 4 de Octubre, 1962

Sexo Masculino



Experiencia laboral

| | |
|---|--|
| <p>Fechas</p> <p>Profesión o cargo desempeñado</p> <p>Funciones y responsabilidades principales</p> <p>Nombre y dirección de la empresa</p> <p>Tipo de empresa o sector</p> | <p>Abril 2019 hasta la fecha Responsable formación y capacitación empresa R.N.Ledesma – Division Mobility. Cursos y seminarios realizados en diferentes universidades e instituciones. (UCA Salta – UNIV Santo Tomas de Aquino Tucumán – Salvador Maza Mendoza – Universidad Nacional de Mendoza – Universidad Gran Rosario – Universidad San Martin Buenos Aires, etc) Continua.</p> <p>2014 Responsable formación y capacitación empresa Rehab Argentina. Hasta Abril 2019. Representante latinoamericano empresa Meyra GmbH Alemania y Hoggi GmbH. Alemania. Continua.</p> <p>2013 Responsable formación y capacitación empresa Mais Movimento Campinas San Pablo. Brasil. Hasta 2014.</p> <p>2012 Manager de Producto Linea Handicare Noruegia, Fumagalli Srl (www.fumagalli.org), empresa Italiana leader de sector, produce y distribuye auxilios tecnicos para personas con deshabilidad, Responsable Comercial Region Lombardia (9.000.000 habitantes, 23.862km2) facturado anual de zona aprox. Euro 800.000.-</p> <p>2004 Responsable Comercial Region Lombardia, sector Ortopedia</p> <p>2000 Especialista de Productos empresas: r82 Dinamarca (www.r82.com) auxilios tecnicos para la eta evolutiva y pediatria, Handicare Noruega (www.handicare.com), division movilidad adultos, Molift Noruega (www.molift.com), gruas, Totemprodukter Noruega (www.topro.com), andadores, Askle Francia(www.askle.com actualmente Wincare) sistemas anti escaras, Airex Suiza (www.airex.com) superficies en espanso a celula cerrada, destinados al fitness y rehabilitacion.</p> <p>Responsable Educacion y Formacion en todo el territorio Italiano</p> <p>1999, asuncion en Fumagalli Srl, Piazza Puecher 2, 22037, Pontelambro, Como, Italia, responsable sector Import-Export.</p> <p>Lavoro precedente: Cellografica Gerosa, Inverigo, responsable de reparto galvanotecnico.</p> |
|---|--|

Educación y formación

Fechas **2013**, Curso Ventas, Técnicas e Instrumentos.

Cualificación obtenida **2012**, Salsomaggiore Terme, Conferencia sobre la Paralisis Cerebral y Espasticidad

Principales materias o capacidades profesionales estudiadas **2012**, Pisa, Conferencia Internacional sobre la Parálisis Cerebral
2011, Roma, Primo Convenio sobre la elección del Primer Auxilio en Edad Evolutiva, con puntaje ECM (Educación Continua en Medicina, obligatorio para las figuras profesionales)

Nombre y tipo del centro de estudios **2011**, Roma, Pre Simposio ECM

Nivel conforme a una clasificación nacional o internacional **2010**, Venecia, Congreso Nacional SIMFER (Sociedad Nacional Médicos Fisiatras) ECM

2009, Como, Seminario sobre la Tercera Edad, Geriatria
2008, Volterra, Escuela para Expertos en Auxilios Técnicos, ECM
2007, Dublin, Irlanda, participación al Simposio Europeo sobre la sedestación.
2006, Vancouver, Canada, participación al Simposio Internacional sobre la sedestación
2005, Livigno, Seminario de actualización sobre las lesiones medulares.
 Precedentemente he realizado diversos cursos de actualización y formación sobre argumentaciones comerciales y técnicas.
 He contribuido técnicamente a la realización o mejoramiento de auxilios producidos por las empresas r82 y Handicare.
 He realizado diversas lecciones sobre sedestación sea adultos que edad evolutiva para diversas Universidades: Roma, La Sapienza, Pavia, Fundación Maugeri, etc.
 He realizado pruebas y adaptamientos en todas las Unidades Espinales del Territorio Italiano, desde la Sicilia hasta Udine, como en la mayor parte de las Unidades de Neuro Psiquiatría Infantil, y los más importantes centros de Rehabilitación del Territorio.
 1985 Título de Profesor Nacional de Educación Física, INEF San Fernando, Buenos Aires, Argentina
 Especialización en Educación Física Especial, destinada a personas con deshabilidad psico motora, Responsable Catedra Prof. Ariel Ramirez, ex Director del Instituto Nacional de Rehabilitación de Buenos Aires.
 Título Secundario: Perito Mercantil

Capacidades y competencias personales

Idioma(s) materno(s) **Espanol**

Otro(s) idioma(s)

Autoevaluación

Nivel europeo (*)

Ingles

Italiano

German

| Comprensión | | Habla | | Escritura | |
|----------------------|-----------|------------------|----------------|-----------|-----------|
| Comprensión auditiva | Lectura | Interacción oral | Capacidad oral | | |
| Muy bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno |
| Muy bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno | Muy Bueno |
| Bueno | Bueno | Bueno | Bueno | Bueno | Regular |

Capacidades y competencias sociales

Habitado a trabajar en team

Capacidades y competencias organizativas

Organización laboral en autonomía. Business Plan, definición target. Benchmarking.

Capacidades y competencias técnicas

Conocimientos específicos relativos a productos destinados a la sedestación, al camino y a la posición erecta. Características principales, puntos de fuerza. Conocimiento de las características técnicas de los productos de los competidores principales a nivel internacional (Sunrise Medical, Invacare, OttoBock, etc.)

| | |
|---|--|
| Capacidades y competencias informáticas | Word, Excel, Power Point. |
| Capacidades y competencias artísticas | Preparaciòn de materiale de Marketing, Depliants e Brochure. Elementos de Comunicaciòn. |
| Otras capacidades y competencias | Como Profesor de Educaciòn Fisica practico diversos deportes, actualmente ciclismo y atletica (fondo) |
| Permiso(s) de conducciòn | Licencia de conducir cat. A (autovehiculos) hasta 3,5 ton. |
| Otras informaciones | <p>Estoy en contacto permanente con Opinion Leaders (figuras Medico Cientificas) y diversos constructores Nacionales Italianos e internacionales, que podrian ser interesados al Mercado Sudamericano..</p> <p>Mi trabajo no prevede limites horarios, full time, con autonomia de desplazamientos y gastos inherentes a la actividad (hotel y expensas varias, etc).</p> <p>Recorro aproximadamente 70.000 anuales con un Van haciendal, a mi disposiciòn 7 dias a la semana, todo el anio.</p> |
| Anexos | <p>File detallado de los Convenios, Congresos, Cursos y Seminarios enunciados en la presente,</p> <p>File sobre la estrategia comercial aplicada al Mercado Italiano por la nuestra empresa.</p> |